

**ANALISIS DIGITAL MARKETING,KUALITAS PRODUK DAN HARGA  
DALAM MENINGKATKAN MINAT BELI MASYARAKAT DENGAN  
CITA RASA SEBAGAI VARIABEL INTERVENING (STUDI KASUS  
UMKM TAPE DIDESA TEBING TINGGI PANGKATAN)**

**SKRIPSI**

**Untuk Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana  
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi Dan Bisnis  
Universitas Labuhanbatu**



**OLEH:**

**Aulia Husna**

**2101100027**

**UNIVERSITAS LABUHANBATU  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
STUDI MANAJEMEN  
RANTAUPRAPAT  
2025**

## LEMBAR PENGESAHAN TUGAS AKHIR

NAMA : AULIA HUSNA  
NPM : 2101100027  
PROGRAM STUDI : S-1 MANAJEMEN  
JUDUL TUGAS AKHIR : ANALISIS DIGITAL MARKETING, KUALITAS PRODUK DAN HARGA DALAM MENINGKATKAN MINAT BELI MASYARAKAT DENGAN CITA RASA SEBAGAI VARIABEL INTERVENING (STUDI KASUS UMKM TAPE DI DESA TEBING TINGGI PANGKATAN)

RANTAUPRAPAT, 12 JUNI 2025

DISETUJUI:

PEMBIMBING UTAMA

DR. NURINTAN ASIYAH SIREGAR, SE, M.Si  
NIDN.0128098302

PEMBIMBING PENDAMPING

PRAIDA HANSYAH, S.Ag., MA  
NIDN. 0114087001

MENYETUJUI:

DEKAN



PRISTYONO, SE, M.Si  
NIDN. 0116118301

KAPRODI MANAJEMEN



JUNI MELIBUA, SE, M.Si  
NIDN. 0117067201

## **LEMBAR PERNYATAAN ORIGINAL SKRIPSI**

NAMA : AULIA HUSNA  
NPM : 2101100027  
PROGRAM STUDI : S-1 MANAJEMEN  
JUDUL SKRIPSI : ANALISIS DIGITAL MARKETING,KUALITAS PRODUK DAN HARGA DALAM MENINGKATKAN MINAT BELI MASYARAKAT DENGAN CITA RASA SEBAGAI VARIABEL INTERVENING (STUDI KASUS UMKM TAPE DIDESA TEBING TINGGI PANGKATAN)

Dengan ini penulis menyatakan bahwa skripsi ini disusun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu adalah hasil karya tulis penulis sendiri. Semua kutipan maupun rujukan dalam penulisan skripsi ini telah penulis cantumkan sumbernya dengan benar sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Jika di kemudian hari ternyata ditemukan seluruh atau sebagian skripsi ini bukan hasil karya penulis atau plagiat, penulis bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang disandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Rantauprapat, 12 Juni 2025  
Yang Membuat Pernyataan



AULIA HUSNA  
NPM. 2101100027

## **ABSTRAK**

Penelitian ini bertujuan untuk menganalisis digital marketing, kualitas produk, harga dalam meningkatkan minat beli UMKM tape di desa Tebing Tinggi Pangkatan.Sampel yang di gunakan dalam penelitian ini adalah konsumen UMKM tape sebanyak 100 responden. Alat untuk menganalisis data yang digunakan dalam penelitian ini menggunakan PLS-SEM dengan software SmartPLS 4.0

Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa cita rasa mempengaruhi minat beli secara signifikan dengan T – statistik 3,988 dan nilai p – *value* 0,000, digital marketing mempengaruhi cita rasa secara signifikan dengan nilai T- statistik 2,871 dengan nilai - *value* 0,004, digital marketing mempengaruhi minat beli secara signifikan dengan nilai T – statistik 3,916 dengan nilai p - *value* 0,044, Harga mempengaruhi cita rasa secara signifikan dengan nilai T- statistik 2,011 dengan nilai p – *value* 0,044, harga ke minat beli tidak berpengaruh secara signifikan dengan nilai T – statistik 1,101 dengan p – *value* 0,271, kualitas produk mempengaruhi cita rasa secara signifikan dengan nilai T- statistik 2.863 dengan nilai p – *value* 0,004, kualitas produk tidak mempengaruhi minat beli secara signifikan dengan nilai T- statistk 0,219 dengan nilai p - *value* 0,826.

## **KATA PENGANTAR**

Puji syukur kehadirat Tuhan Yang Maha Esa penulis panjatkan atas kurnia, rahmat dan berkat-Nya, Sehingga skripsi penulis yang berjudul “ ANALISIS DIGITAL MARKETING KUALITAS PRODUK DAN HARGA DALAM MENINGKATKAN MINAT BELI MASYARAKT DENGAN CITA RASA SEBAGAI VARIABEL INTERVENING ( Studi kasus UMKM tape di desa Tebing Tinggi Pangkatan )” dapat terselesaikan sebagai salah satu syarat untuk menyelesaikan program Studi Strata Satu (S1) di fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.

Selama menulis skripsi, tentu nya tidak akan lepas dari bimbingan, bantuan, dukungan serta doa dari berbagai pihak yang memberikan penulis semangat dan motivasi dalam menyelesaikan penulisan Skripsi. Untuk itu sebagai rasa syukur dan hormat, penulis mengucapkan terima kasih banyak kepada :

1. Bapak Ade Parlaungan Nasution, SE, M.Si, selaku Rektor Universitas Labuhanbatu.
2. Bapak Pristiono, SE, M.Si, selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.
3. Ibu Dr. Nurintan Asyiah Siregar, SE, M.Si, selaku dosen pembimbing pertama, penulis ucapan terimakasih atas waktu, perhatian, bimbingan seta saran sehingga Skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.
4. Ibu Praida Hansyah , S.Ag.,M.A selaku dosen pembimbing kedua penulis ucapan terimakasih atas waktu, perhatian, bimbingan seta saran sehingga Skripsi ini dapat terselesaikan dengan baik.

5. Bapak Bayu Eko Broto, SE, MM selaku dosen penguji penulis ucapan terima kasih telah meluangkan waktu ditengah kesibukannya dalam menguji dan membimbing Skripsi ini.
6. Kedua orang tua penulis Bapak Abdul kodir panjaitan dan Ibu Juriah, penulis ucapan banyak terimakasih yang sudah memberikan doa dan kasih sayang yang tak terhingga, memberikan dukungan dan semangat kepada penulis sehingga mampu untuk menyelesaikan program studi sampai selesai.
7. Kepada saudari perempuanku dan saudara laki- laki ku terima kasih sudah membantu dan memberikan penulis dukungan untuk tetap semangat dalam mengerjakan Skripsi ini.
8. Kepada seseorang yang penulis jumpai di semester 1 sampai saat ini, Penulis ucapan terima kasih untuk dukungan dan selalu mendampingi penulis di setiap situasi dan kondisi yang penulis alami selama masa perkuliahan.
9. Kepada teman – teman seperjuangan penulis terima kasih telah berjuang bersama – sama dalam menyelesaikan program studi sampai selesai.
10. Dan untuk diri sendiri, Aulia Husna terima kasih atas kesabaran, kerja keras dan tetap semangat menghadapi tantangan yang muncul selama proses penyusunan skripsi ini. Terima kasih selalu percaya bahwa segala niat baik dan haraoan akan selalu diberi kemudahan

Rantauprapat, 12 Juni 2025



Aulia Husna

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI .....</b>	<b>i</b>
<b>LEMBAR PERNYATAAN ORIGINAL SKRIPSI .....</b>	<b>ii</b>
<b>ABSTRAK .....</b>	<b>iii</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>ix</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>x</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang .....	1
B. Batasan Dan Perumusan Masalah .....	3
C. Tujuan Masalah.....	4
D. Manfaat Penelitian.....	5
<b>BAB II LANDASAN TEORI .....</b>	<b>6</b>
A. Penelitian Terdahulu .....	6
B. Landasan Teori.....	8
C. Kerangka Konseptual .....	24
D. Hipotesis Penelitian.....	25
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>26</b>
A. Lokasi Dan Waktu Penelitian .....	26
B. Populasi Dan Sampel .....	27
C. Defenisi Operasional Variabel .....	28
D. Jenis Dan Sumber Data .....	30
E. Teknik Pengumpulan Data.....	31
F. Analisis Data.....	32
G. Teknik Analisis Data.....	34
H. Uji Hipotesis .....	36
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>38</b>
A. Hasil Penelitian .....	38
1. Gambaran Umum Umkm Tape Di Desa Tebing Tinggi Pangkalan .....	38

2. Deskriptif Responden.....	39
3. Deskriptif Variabel Penelitian.....	41
4. Deskriptif Jawaban Responden Kualitas Produk .....	43
5. Deskriptif Jawaban Responden Harga .....	44
6. Deskriptif Jawaban Responden Cita Rasa.....	46
7. Deskriptif Jawaban Responden Tentang Minat Beli.....	47
B. Uji Outer Model (Model Pengukuran ).....	48
C. Model Struktur (Inner Model).....	52
D. Pembahasan.....	57
<b>BAB V PENUTUP.....</b>	<b>63</b>
A. Kesimpulan .....	63
B. Saran .....	65
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>67</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>73</b>

## DAFTAR TABEL

Tabel 3.1	Jadwal Penelitian.....	26
Tabel 3.2	Operasional Variabel Penelitian.....	28
Tabel 3.3	Tabel Instrumen Skala Likert ( <i>Lkert Scale</i> ) .....	31
Tabel 4.1	Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	40
Tabel 4.2	Karakteristik Responden Berdasarkan Usia .....	40
Tabel 4.3	Karakteristik Responden Berdasarkan Pekerjaan .....	41
Tabel 4.4	Tanggapan Responden Tentang Digital Marketing .....	41
Tabel 4.5	Tanggapan Responden Tentang Kualitas Produk .....	43
Tabel 4.6	Tanggapan Responden Tentang Harga .....	44
Tabel 4.7	Jawaban Responden Tentang Cita Rasa.....	46
Tabel 4.8	Jawaban Responden Tentang Minat Beli .....	47
Tabel 4.9	<i>Uji Outer Loding</i> .....	49
Tabel 4.10	Nilai <i>Validitas Diskriminan</i> .....	51
Tabel 4.11	Reliability Constrak .....	51
Tabel 4.12	Tabel R Square .....	52
Tabel 4.13	F Square.....	53
Tabel 4.14.	<i>Path Coefisien (Mean,STDEV,T-Statistic,P.Value)</i> Hasil P- value secara langsung .....	54
Tabel. 4.15	<i>Path Coefficients (Mean, STDEV, T-Statistics, P-Value)</i> Hasil p-value secara tidak langsung .....	56

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Kerangka Berpikir .....	24
Gambar 4.1. <i>Outer Model</i> .....	48
Gambar 4.2 <i>Outer loading</i> .....	50

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran : Kuesioner penelitian.....	73
Lampiran : Hasil Uji Outer Model .....	76
Lampiran : Tabulasi Data.....	78