

**PENGARUH HARGA, KUALITAS PELAYANAN, CITRA MEREK  
DAN LOKASI TERHADAP TINGKAT KEPUASAN PELANGGAN  
PADA CAHAYA OLSHOP**

**SKRIPSI**

Untuk Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana Pada Program Studi  
Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Labuhanbatu



**OLEH :**  
**NURCAHAYA SIAGIAN**  
**19.013.00.165**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS LABUHANBATU  
RANTAUPRAPAT  
2023**

## LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

NAMA : NURCAHAYA SIAGIAN  
NPM : 1901300165  
PROGRAM STUDI : S-1 MANAJEMEN  
JUDUL SKRIPSI : PENGARUH HARGA, KUALITAS PELAYANAN, CITRA  
MEREK DAN LOKASI TERHADAP TINGKAT KEPUASAN  
PELANGGAN PADA CAHAYA OLSHOP

RANTAU PRAPAT,

2023

DISETUJUI :

PEMBIMBING UTAMA

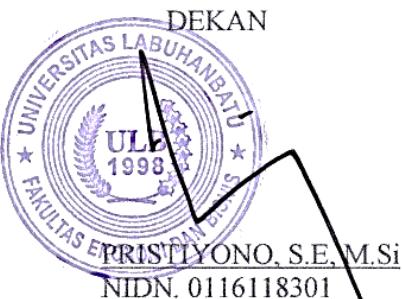
  
DR. Hayanuddin Salim, SE, M.Si  
NIDN. 0108066503

PEMBIMBING PENDAMPING

  
Drs. Zufrie., M.M.  
NIDN. 0116126701

MENYETUJUI :

DEKAN



KAPRODI MANAJEMEN



## **LEMBAR PERNYATAAN ORIGINAL SKRIPSI**

NAMA : NURCAHAYA SIAGIAN  
NPM : 1901300165  
PROGRAM STUDI : S-1 MANAJEMEN  
JUDUL SKRIPSI : PENGARUH HARGA, KUALITAS  
PELAYANAN, CITRA MEREK DAN LOKASI  
TERHADAP TINGKAT KEPUASAN  
PELANGGAN PADA CAHAYA OLSHOP

Dengan ini penulis menyatakan bahwa skripsi ini disusun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu adalah hasil karya tulis penulis sendiri. Semua kutipan maupun rujukan dalam penulisan skripsi ini telah penulis cantumkan sumbernya dengan benar sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Jika di kemudian hari ternyata ditemukan seluruh atau sebagian skripsi ini bukan hasil karya penulis atau plagiat, penulis bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang disandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Rantauprapat,

2023

Yang Membuat Pernyataan



Nurcahaya Siagian

NPM. 1901300165

## **ABSTRAK**

NURCAHAYA SIAGIAN. NPM. 1901300165. PENGARUH HARGA, KUALITAS PELAYANAN, CITRA MEREK DAN LOKASI TERHADAP TINGKAT KEPUASAN PELANGGAN PADA CAHAYA OLSHOP, 2023. SKRIPSI.

Tujuan penelitian ini adalah untuk menganalisis Pengaruh Harga,Kualitas Pelayanan,Citra Merek Dan Lokasi Terhadap Tingkat Kepuasan Pelanggan Pada Cahaya Olshop. Ruang lingkup penelitian ini adalah survei pada masyarakat Panipahan. Sampel sebanyak 120 orang dengan teknik slovin. Sumber data menggunakan data primer dan data sekunder. Metode pengumpulan data menggunakan kuesione. Teknik analisis data menggunakan SPSS versi 20. Variabel Harga ( $X^1$ ) berpengaruh signifikan secara positif terhadap Tingkat Kepuasan Pelanggan (Y). Hal ini terbukti dengan nilai T statistik 3,237 lebih besar dari T 2,004 yang berarti dapat dinyatakan diterima atau terbukti. Kualitas Pelayanan ( $X^2$ ) berpengaruh signifikan terhadap Tingkat Kepuasan Pelanggan (Y). Hal ini terbukti dengan nilai T statistik 2,369 lebih besar dari T tabel 2,004 yang berarti dapat dinyatakan diterima atau terbukti. Citra Merek ( $X^3$ ) berpengaruh signifikan terhadap Tingkat Kepuasan Pelanggan (Y). Hal ini terbukti dengan nilai T statistik 4,070 lebih besar dari T tabel 1,65443 yang berarti dapat dinyatakan diterima atau terbukti. Lokasi ( $X^4$ ) berpengaruh signifikan terhadap Tingkat Kepuasan Pelanggan (Y). Hal ini terbukti dengan nilai T statistik 4,865 lebih besar dari T tabel 2,004. yang berarti dapat dinyatakan diterima atau terbukti dapat disimpulkan bahwa Harga, Kualitas Pelayanan, Citra Merek, dan Lokasi sexara bersama-sama berpengaruh secara simultan terhadap tingkat kepuasan pelanggan.

**Kata Kunci : Harga, Kualitas Pelayanan, Citra Merek, Lokasi, Tingkat Kepuasan Pelanggan**

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kehadirat Allah SWT, berkat Rahmat dan karunia-Nya penulis dapat menyelesaikan Skripsi dengan judul **Pengaruh Harga, Kualitas Pelayanan, Citra Merek Dan Lokasi Terhadap Tingkat Kepuasan Pelanggan Pada Cahaya Olshop.**

Penulis Skripsi ini dimaksudkan sebagai salah satu syarat memenuhi tugas akhir guna mengikuti ujian skripsi pada Universitas Labuhanbatu Fakultas Ekonomi dan Bisnis, penulis menyadari bahwa penulisan Skripsi ini belum dapat dikatakan sempurna dan masih jauh dari apa yang diharapkan baik nilai ilmiahnya maupun nilai subtansinya, hal ini disebabkan karena sangat minimnya pengetahuan yang dimiliki serta kemampuan penulis dalam penyusunan Skripsi belum mencapai tingkat sebagaimana yang diharapkan, berkenaan dengan hal ini penulis dengan segala kerendahan hati mengharapkan kritik dan saran dari pihak pembaca guna menyempurnakan penulisan Skripsi ini.

Atas bantuan yang diberikan oleh berbagai pihak penulis sampaikan ucapan terima kasih kepada :

1. Bapak Ade Parlaungan Nasution SE, M.Si., Ph.D Selaku Rektor Universitas Labuhanbatu.
2. Bapak Pristiyo, SE, M.Si Selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.
3. Bapak Abdul Halim Pasaribu, SE, M.Si Selaku Ketua Prodi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.

4. Bapak DR. Hayanuddin Safri., SE., M.Si. Selaku Pembimbing Utama yang telah meluangkan waktunya dan banyak memberikan gambaran-gambaran tentang penulisan skripsi ini hingga selesai.
5. Bapak Drs. Zufrie., M.M., Selaku Dosen Pendamping yang telah berupaya untuk membimbing penulis hingga skripsi ini selesai.
6. Para Dosen dan Staff Universitas Labuhanbatu yang telah memberikan dukungan kepada penulis.
7. Bapak owner Toko Cahaya Olshop yang telah mengizinkan saya untuk melaksanakan Riset dan memberikan data.
8. Kepada suami dan orang tua tercinta atas bantuan materil, moril dan spiritualnya hingga penulis berhasil menyelesaikan perkuliahan.
9. Teman-temanku khususnya kelas majanemen yang telah banyak membantu memberikan saran maupun buah pikiran bagi penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.

Akhir kata penulis mohon maaf yang sebesar-besarnya kepada Bapak/Ibu Dosen dan semua rekan-rekan atas segala kesilapan dan kesalahan yang telah diperbuat penulis selama ini, dan semoga Skripsi yang sangat sederhana ini dapat bermanfaat bagi semua pembaca dan pihak lain yang memerlukan.

Rantauprapat, Desember 2022



Nurcahaya Siagian  
NPM. 19.013.00.165

## **DAFTAR ISI**

LEMBAR PENGESAHAN/PERSETUJUAN SKRIPSI .....	i
KATA PENGANTAR .....	ii
ABSTRAK .....	iii
DAFTAR ISI .....	iv
DAFTAR TABEL.....	vi
DAFTAR GAMBAR .....	vii
DAFTAR LAMPIRAN .....	viii
BAB I PENDAHULUAN .....	1
A. Latar Belakang Masalah .....	1
B. Batasan dan Perumusan Masalah.....	6
1. Batasan masalah .....	6
2. Perumusan masalah .....	6
C. Tujuan Penelitian .....	7
D. Manfaat Penelitian .....	8
BAB II LANDASARAN TEORI .....	10
A. Peneliti Terdahulu.....	10
B. Uraian Teori.....	13
1. Harga .....	13
a. Pengertian Harga .....	13
b. Peranan Harga .....	15
c. Fungsi Harga .....	15
d. Metode Penetapan Harga bebasis Permintaan .....	16
e. Indikator Harga.....	19
f. Faktor Yang Menyebabkan Adaptasi harga.....	20
2. Kualitas Pelayanan .....	21
a. Pengertian Kualitas Pelayanan .....	21
b. Teori Kualitas Pelayanan .....	23
c. Indikator Kualitas Pelayanan .....	25
3. Citra Merek .....	27
a. Pengertian Citra Merek .....	27
b. Faktor Yang Mempengaruhi Citra Merek .....	29
c. Komponen Citra Merek.....	31

4. Lokasi.....	32
a. Pengertian Lokasi.....	32
b. Tipe-tipe Lokasi Usaha .....	35
c. Indikator Lokasi Usaha .....	35
5. Kepuasan Pelanggan .....	36
a. Pengertian Kepuasan Pelanggan .....	36
b. Konsep Dalam Mengukur Kepuasan Pelanggan .....	37
c. Metode Dalam Mengukur Kepuasan Pelanggan .....	39
d. Indikator Kepuasan Pelanggan.....	40
C. Kerangka Konseptual .....	40
D. Hipotesa Penelitian .....	41
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>43</b>
A. Lokasi dan Waktu Penelitian .....	43
1. Lokasi Penelitian .....	43
2. Waktu Penelitian .....	43
B. Populasi dan Sampel Penelitian .....	44
1. Populasi .....	44
2. Sampel .....	44
C. Defenisi Operasional Variabel .....	45
D. Jenis dan Sumber Data .....	48
1. Jenis Data .....	48
2. Sumber Data .....	48
E. Teknik Pengumpulan Data.....	49
F. Uji Instrumen Penelitian .....	50
1. Uji Validasi .....	50
2. Uji Releabilitas .....	53
G. Metode Analisis Data .....	54
<b>BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>68</b>
A. Hasil Penelitian .....	60
1. Gambar Cahaya Olshop .....	60
B. Pembahasan .....	78
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN.....</b>	<b>81</b>
A. Kesimpulan.....	81
B. Saran .....	82

DAFTAR PUSTAKA .....	84
LAMPIRAN KUESIONER .....	86

## **DAFTAR TABEL**

Tabel 3.1 Jadwal Penelitian.....	43
Tabel 3.2 Definisi Operational Variabel .....	46
Tabel 3.3 Hasil Rekapitulasi Uji Validitas Variabel Harga (X <sup>1</sup> ) .....	50
Tabel 3.4 Hasil Rekapitulasi Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan (X <sup>2</sup> ) .....	51
Tabel 3.5 Hasil Rekapitulasi Uji Validitas Variabel Citra Merek (X <sup>3</sup> ).....	51
Tabel 3.6 Hasil Rekapitulasi Uji Validitas Variabel Lokasi (X3) .....	52
Tabel 3.7 Hasil Rekapitulasi Uji Validitas Variabel Kepuasan Pelanggan (Y).....	53
Tabel 3.8 Rekapitulasi Hasil Uji Reliabilitas.....	53
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Umur.....	61
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir .....	62
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	63
Tabel 4.4 Tanggapan Responden Uji Validitas Variabel Harga (X <sup>1</sup> ) .....	63
Tabel 4.5 Tanggapan Responden Uji Validitas Variabel Kualitas Pelayanan (X <sup>2</sup> ) ...	65
Tabel 4.6 Tanggapan Responden Uji Validitas Variabel Citra Merek (X <sup>3</sup> ) .....	66
Tabel 4.7 Tanggapan Responden Uji Validitas Variabel Lokasi (X3) .....	67
Tabel 4.8 Tanggapan Responden Uji Validitas Variabel Kepuasan Pelanggan (Y)	68
Tabel 4.9 Uji Multikolinearitas .....	71
Tabel 4.10 Hasil Analisis Regresi Berganda .....	73
Tabel 4.11 Uji t .....	74
Tabel 4.12 Uji f .....	76
Tabel 4.13 Determinasi .....	77

## **DAFTAR GAMBAR**

Gambar 2.1 Kerangka Konseptual .....	41
Gambar 4.1 Grafik Normal P-P Plot.....	70
Gambar 4.2 Uji Heteroskedastisitas.....	72

## **DAFTAR LAMPIRAN**

Lampiran 1 Kuesioner Penelitian.....	86
Lampiran-Lampiran .....	89