

**PENGARUH GAYA HIDUP, CITRA MEREK, PRODUK DAN HARGA  
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT. EIGERINDO  
MULTI PRODUK INDUSTRI RANTAUPRAPAT**

**PROPOSAL SKRIPSI**

**Untuk Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana  
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis  
Universitas Labuhanbatu**



**OLEH**

**RARA ORIZA SASA**

**NPM: 1901100135**

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN  
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS  
UNIVERSITAS LABUHANBATU  
RANTAUPARAPAT  
2023**

**LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI**

NAMA : RARA ORIZA SASA  
NPM : 1901100135  
PROGRAM STUDI : S-1 MANAJEMEN  
JUDUL SKRIPSI : PENGARUH GAYA HIDUP, CITRA MEREK, PRODUK DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT. EIGERINDO MULTI PRODUK INDUSTRI RANTAUPRAPAT

RANTAUPRAPAT, 2024

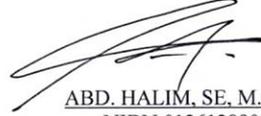
DISETUJUI:

PEMBIMBING UTAMA



SITI LAM'AH NASUTION, S.H, M.M  
NIDN.0104018102

PEMBIMBING PENDAMPING



ABD. HALIM, SE, M.Si  
NIDN.0126128901

MENYETUJUI:

DEKAN



PRISTIYONO, SE, M.Si  
NIDN. 0116118301

KAPRODI MANAJEMEN



ABD. HALIM, SE, M.Si  
NIDN. 0126128901

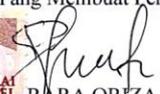
### LEMBAR PERNYATAAN ORIGINAL SKRIPSI

NAMA : RARA ORIZA SASA  
NPM : 1901100135  
PROGRAM STUDI : S-1 MANAJEMEN  
JUDUL SKRIPSI : PENGARUH GAYA HIDUP, CITRA MEREK, PRODUK DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT. EIGERINDO MULTI PRODUK INDUSTRI RANTAUPRAPAT

Dengan ini penulis menyatakan bahwa skripsi ini disusun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas LabuhanBatu adalah hasil karya tulis penulis sendiri. Semua kutipan maupun rujukan dalam penulisan skripsi ini telah penulis cantumkan sumbernya dengan benar sesuai dengan ketentuan yang berlaku. Jika di kemudian hari ternyata ditemukan seluruh atau sebagian skripsi ini bukan hasil karya penulis atay plagiat, penulis bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang disandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Rantauprapat, 2024

Yang Membuat Pernyataan

  
RARA ORIZA SASA  
NPM : 1901100135



## ABSTRAK

**RARA ORIZA SASA, 1901100135, PENGARUH GAYA HIDUP, CITRA MEREK, PRODUK, DAN HARGA TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN PADA PT. EIGERINDO MULTI PRODUK INDUSTRI RANTAUPRAPAT, SKRIPSI, 2023**

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Pengaruh Gaya Hidup, Citra Merek, Produk dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian pada PT.Eigerindo Multi Produk Industri Rantauprapat. Jenis penelitian ini adalah Penelitian Asosiatif. Pengumpulan Data dalam Penelitian ini dilakukan melalui pendekatan *survey* dengan jenis penelitian deskriptif kuantitatif dengan menyebarkan kuesioner kepada 96 responden, sedangkan populasi yang dijadikan dalam penelitian ini adalah Pembeli/Pengunjung PT. Eigerindo Multi Produk Industri Rantauprapat. Teknik pengumpulan data dilakukan dengan wawancara, kuesioner dan studi dokumentasi. Alat analisis data yang digunakan pada penelitian ini menggunakan *SPSS (Statistical Product Software Solution)*. Analisis data dalam penelitian ini adalah analisis deskriptif, analisis regresi linear berganda, pengujian hipotesis dengan menggunakan uji signifikan parsial (uji t), pengujian signifikan simultan (uji F), dan pengujian koefisien determinasi ( $R^2$ ). Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa secara parsial (uji t) diketahui bahwa Gaya Hidup berpengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian. Variabel Citra Merek berpengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian. Variabel Produk berpengaruh negatif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian. Kemudian Variabel Harga berpengaruh negatif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian di PT. Eigerindo Multi Produk Industri Rantauprapat. Pada pengujian secara simultan (uji F) diketahui bahwa Gaya Hidup, Citra Merek, Produk, dan Harga berpengaruh dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian Pada PT. Eigerindo Multi Produk Industri Rantauprapat.

**Kata Kunci: Gaya Hidup, Citra Merek, Produk, Dan Harga, Keputusan Pembelian.**

## KATA PENGANTAR

Penulis mengucapkan puji dan syukur kepada Allah SWT atas segala pertolongan dan kasih karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi ini sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Universitas Labuhanbatu. Dalam penulisan Skripsi ini penulis mengangkat judul **“Pengaruh Gaya Hidup, Citra Merek, Produk dan Harga Terhadap Keputusan Pembelian pada PT.Eigerindo Multi Produk Industri Rantauprapat”**.

Teristimewa penulis mengucapkan terima kasih kepada ayahanda dan ibunda atas segala kasih sayang dan doa yang tiada henti yang selalu dilimpahkan kepada penulis dan kepada saudara-saudaraku terima kasih untuk doa dan dukungan yang kalian berikan. Pada kesempatan ini penulis juga menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan dan bimbingan, yaitu kepada :

1. Bapak Alm. DR. H. Amarullah Nasution, SE, MBA selaku Ketua Yayasan Universitas Labuhanbatu.
2. Bapak Ade Parlaungan Nasution, SE, M.Si, Ph.D selaku Rektor Universitas Labuhanbatu.
3. Bapak Pristiyono, SE, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.
4. Bapak Abd. Halim, SE, M.Si selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.

5. Ibu Siti Lam'ah Nasution, SE, M.M selaku Dosen Pembimbing I dan Bapak ABDUL HALIM SE., M.Si, selaku Dosen Pembimbing II atas segala arahan dan bimbingannya selama penyusunan Proposal Skripsi ini.
6. Kepada kedua Orang Tua Saya yang selama ini memberikan dukungan dan doanya tanpa hentinya.
7. Seluruh Dosen Universitas Labuhanbatu yang selama ini telah memberikan ilmu yang tiada ternilai harganya.
8. Seluruh teman-teman dan semua pihak yang telah memberikan saran dan membantu dalam penyelesaian Proposal Skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini masih jauh dari sempurna dan masih banyak kekurangan dalam penyajiannya karena kemampuan yang masih terbatas, untuk itu peneliti dengan rendah hati akan menerima saran-saran dan petunjuk yang bersifat membangun yang ditujukan untuk lebih menyempurnakan Skripsi ini. Harapan peneliti semoga Skripsi ini bermanfaat bagi peneliti sendiri dan bagi para pembaca pada umumnya. Terima Kasih.

Rantauprapat, 07 Desember 2023

Penulis



**Rara Oriza Sasa**  
**NPM. 1901100135**

## DAFTAR ISI

<b>ABSTRAK .....</b>	<b>i</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>ii</b>
<b>DAFTAR ISI.....</b>	<b>iv</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	<b>vii</b>
<b>DAFTAR LAMPIRAN .....</b>	<b>viii</b>
<b>BAB I. PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Batasan dan Perumusan Masalah .....	6
1. Batasan Masalah .....	6
2. Perumusan Masalah .....	6
C. Tujuan Penelitian.....	7
D. Manfaat Penelitian .....	7
<b>BAB II. LANDASAN TEORI.....</b>	<b>9</b>
A. Penelitian Terdahulu .....	9
B. Uraian Teori.....	13
1. Gaya Hidup .....	13
2. Citra Merek .....	20
3. Produk .....	24
4. Harga.....	28
5. Keputusan Pembelian.....	34
C. Kerangka Konseptual .....	37
D. Hipotesis Penelitian.....	39
<b>BAB III. METODE PENELITIAN .....</b>	<b>41</b>
A. Lokasi dan Waktu Penelitian .....	41
1. Lokasi Penelitian.....	41
2. Waktu Penelitian .....	41
B. Populasi dan Sampel Penelitian .....	42
C. Definisi Operasional Variabel .....	43
D. Jenis dan Sumber Data Penelitian .....	45
1. Data Primer .....	45
2. Data Sekunder.....	45
E. Teknik Pengumpulan Data.....	46
F. Uji Instrumen Penelitian .....	47
1. Uji Validitas .....	47
2. Uji Reliabilitas .....	49
G. Metode Analisis Data.....	50
1. Analisis Regresi Linier Berganda .....	50
2. Uji Asumsi Klasik.....	51
3. Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	52

4. Uji Hipotesis .....	53
<b>BAB IV. HASIL DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>55</b>
A. Hasil Penelitian .....	55
1. Profil PT Eigerindo .....	55
2. Visi dan Misi .....	56
3. Produk-produk Eiger .....	57
4. Analisis Deskriptif Identitas Responden Penelitian....	57
5. Analisis Deskriptif Variabel Penelitian.....	59
6. Hasil Uji Asumsi Klasik .....	62
7. Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	68
8. Hasil Analisis Koefisien Determinasi ( $R^2$ ) .....	69
9. Uji Hipotesis .....	71
a. Uji Signifikan Secara Parsial (Uji t).....	71
b. Uji Signifikan Secara Simultan (Uji f).....	72
B. Pembahasan .....	73
1. Pengaruh Gaya Hidup terhadap Keputusan Pembelian.....	73
2. Pengaruh Citra Merek terhadap Keputusan Pembelian.....	75
3. Pengaruh Produk terhadap Keputusan Pembelian .....	76
4. Pengaruh Harga terhadap Keputusan Pembelian .....	76
5. Pengaruh Gaya Hidup, Citra Merek, Produk, dan Harga terhadap Keputusan Pembelian .....	78
<b>BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>81</b>
A. Kesimpulan.....	81
B. Saran .....	82
<b>DAFTAR PUSTAKA .....</b>	<b>83</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>86</b>

## DAFTAR TABEL

Nomor	Judul	Halaman
3.1	Jadwal Kegiatan Penelitian .....	41
3.2	Definisi Operasional Variabel.....	44
3.3	Hasil Pengujian Validitas Instrumen Penelitian.....	48
3.4	Hasil Pengujian Reliabilitas Instrumen Penelitian.....	49
4.1	Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....	58
4.2	Identitas Responden Berdasarkan Usia.....	58
4.3	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Gaya Hidup.....	59
4.4	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Citra Merek.....	60
4.5	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Produk.....	60
4.6	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Harga.....	61
4.7	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Keputusan Pembelian .....	62
4.8	<i>One Sample Kolmogorov Smirnov Test</i> .....	64
4.9	Hasil Uji Glejser Heteroskedastisitas.....	66
4.10	Hasil Uji Multikolinearitas.....	67
4.11	Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	68
4.12	Hasil Koefisien Determinasi ( $R^2$ ).....	70
4.13	Hubungan Antar Variabel .....	70
4.14	Hasil Uji Parsial (Uji T) .....	71
4.15	Hasil Uji Simultan (Uji F).....	72

## DAFTAR GAMBAR

<b>Nomor</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
2.1.	Kerangka Konseptual .....	39
4.1.	Normal P-Plot .....	63
4.3.	Grafik Heteroskedastisitas .....	65

## DAFTAR LAMPIRAN

<b>Nomor</b>	<b>Judul</b>	<b>Halaman</b>
	Lampiran Kuesioner.....	86