

**PEMANFAATAN APLIKASI MARKET PLACE UNTUK
MENINGKATKAN KEWIRASAHAAN**
UD. RENA

SKRIPSI

Untuk Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana (S1) Pada
Program Studi Teknologi Informasi Fakultas Sains dan Teknologi
Universitas Labuhanbatu



OLEH :

REVA AZHARI AMIRUL HAFIZ
2008100022

**PROGRAM STUDI TEKNOLOGI INFORMASI
FAKULTAS SAINS DAN TEKNOLOGI
UNIVERSITAS LABUHANBATU
RANTAUPRAPAT
2024**

LEMBAR PENGESAHAN/PERSETUJUAN SKRIPSI

JUDUL SKRIPSI :PEMANFAATAN APLIKASI MARKET PLACE UNTUK
MENINGKATKAN KEWIRAUSAHAANUD. RENA
NAMA : REVA AZHARI AMIRUL HAFIZ
NPM : 2008100022
PRODI : TEKNOLOGI INFORMASI

Disetujui pada tanggal : 13 Agustus 2024

Pembimbing I



Dr. Iwan Purnama, S.Kom., M.Kom
NIDN :0112029202

Pembimbing II



Budianto Bangun S.Sos., M.Kom
NIDN :0124047003

LEMBAR PENGESAHAN NASKAH SKRIPSI

JUDUL : PEMANFAATAN APLIKASI MARKET PLACE
UNTUK MENINGKATKAN KEWIRAUSAHAAN
UD. RENA

NAMA : Reva Azhari Amirul Hafiz

NPM : 2008100022

PRODI : Teknologi Informasi

Telah Diuji Dan Dinyatakan Lulus Dalam Ujian Sarjana

Pada Tanggal 31 Juli 2024

TIM PENGUJI

Penguji I (Ketua)

Nama : Rohani, S.Pd.I., M.Pd
NIDN : 0130108702

Tanda Tangan

Penguji II (Anggota)

Nama : Dr. Iwan Purnama, S.Kom., M.Kom
NIDN : 0112029202

Penguji III (Anggota)

Nama : Budianto Bangun S.Sos., M.Kom
NIDN : 01240447003

Rantauprapat, 13 Agustus 2024

Dekan
Fakultas Sains dan Teknologi

Dr. Iwan Purnama, S.Kom., M.Kom
NIDN: 0112029202

Ka. Program Studi
Teknologi Informasi

Rahmadani Pane S.Kom., M.Kom
NIDN: 0110058601

PERNYATAAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini :

Nama : Reva Azhari Amirul Hafiz
NPM : 2008100022
Program Studi : Teknologi Informasi
Judul Skripsi : Pemanfaatan Aplikasi Market Place Untuk Meningkatkan Kewirausahaan UD. Rena

Dengan ini penulis menyatakan bahwa skripsi ini disusun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Teknologi Informasi Fakultas Sains dan Teknologi Universitas Labuhanbatu adalah hasil karya tulis penulis sendiri. Semua kutipan maupun rujukan dalam penulisan skripsi ini telah penulis cantumkan sumbernya dengan benar sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jika di kemudian hari ternyata ditemukan seluruh atau sebagian skripsi ini bukan hasil karya penulis atau plagiat, penulis bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang disandang dan sanksi-sanksi lainnya sesuai dengan peraturan-perundang-undangan yang berlaku.

Rantauprapat, 13 Agustus 2024

Yang Membuat Pernyataan,



Reva Azhari Amirul Hafiz
NPM. 2008100022

ABSTRAK

Tujuan dari laporan kewirausahaan ini adalah Untuk mengetahui teknik/mekanisme pemasaran, strategi pemasaran online dan hal-hal yang menjadi penghambat serta solusi dalam meningkatkan hasil penjualan di Toko UD. RENA di dusun pulau intan kecamatan pangkatan dalam meningkatkan penjualan. Hasil laporan menunjukkan Strategi produk (product), Strategi harga (price), Strategi promosi (promotion), Strategi tempat (place), Strategi, bukti fisik (physical evidence) dan Strategi proses (process) serta kualitas pelayanan dilakukan secara maksimal oleh Toko UD. RENA sehingga hasil penjualan dapat meningkat.

Kata Kunci : Kewirausahaan, Toko UD. RENA, Produk, Harga, Promosi, Tempat, Bukti Fisik, Proses, Hasil Penjualan

ABSTRACT

The purpose of this entrepreneurship report is to find out marketing techniques/mechanisms, online marketing strategies and things that become obstacles and solutions in increasing sales results at UD Stores. RENA in Pulau Intan hamlet, Pangan sub-district in increasing sales. The results of the report show that the product strategy, price strategy, promotion strategy, place strategy, strategy, physical evidence and process strategy as well as service quality are carried out optimally by Toko UD. . RENA so that sales results can increase.

Keywords: Entrepreneurship, UD Store. RENA, Product, Price, Promotion, Place, Physical Evidence, Process, Sales Results

KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis panjatkan kepada Tuhan Yang Maha Esa, karena atas berkat dan rahmat-Nya, penulis dapat menyelesaikan Laporan Kewirausahaan yang berjudul “PEMANFAATAN APLIKASI MARKET PLACE UNTUK MENINGKATKAN KEWIRAUSAHAAN UD. RENA”. Penulisan Laporan Kewirausahaan ini dibuat untuk memenuhi salah satu syarat dalam memperoleh gelar Sarjana Komputer pada Program Studi Teknologi Informasi Fakultas Sains Dan Teknologi Universitas Labuhanbatu. Penulis menyadari bahwa, tanpa bantuan dan bimbingan dari berbagai pihak, Sangatlah sulit bagi penulis untuk menyelesaikan Laporan Kewirausahaan ini.

Oleh karena itu, penulis mengucapkan terima kasih yang sebesar-besarnya kepada kedua orang tua tercinta yang selama ini telah membantu penulis dalam bentuk perhatian, kasih sayang, semangat, serta doa yang tidak henti-hentinya mengalir demi kelancaran dan kesuksesan penulis dalam menyelesaikan Laporan Kewirausahaan ini. Kemudian tidak pula lupa penulis ucapan terima kasih kepada :

1. Almarhum Bapak Dr. H.Amarullah Nasution, SE.,MBA selaku Pendiri Yayasan Universitas Labuhanbatu.
2. Bapak Halomoan Nasution, S.H selaku Ketua Yayasan Universitas Labuhanbatu.
3. Bapak Ade Parlaungan Nasution, SE.,M.Si.,Ph.D selaku Rektor Universitas Labuhanbatu.
4. Bapak Dr. Iwan Purnama, S.Kom., M.Kom selaku Dekan Fakultas Sains Dan Teknologi dan Universitas Labuhanbatu, sekaligus sebagai Dosen Pembimbing I yang telah meluangkan waktu untuk membimbing penulis menyelesaikan Laporan Kewirausahaan ini.

5. Bapak Budianto Bangun,S.Sos., M.Kom selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu untuk membimbing penulis menyelesaikan Laporan Kewirausahaan ini.
6. Rohani,S.Pd.I., M.Pd selaku Pengaji Laporan Kewirausahaan yang ikut membantu dalam penulisan laporan..
7. Kepada orang tua saya, Rohani dan Yuswari yang selalu mendoakan dan membimbing saya dan adik saya, Nauri syahira nurin immaniah yang selalu mensupport saya
8. Kepada teman teman saya (Alwi,eri,ega,jane,alfi)yang juga mensupport saya.

Akhir kata, penulis berharap semoga Tuhan Yang Maha Esa berkenan membalas segala kebaikan semua pihak yang telah membantu dan semoga Laporan Kewirausahaan ini bisa membawa manfaat bagi penulis dan juga banyak orang.

Rantuprapat, Juli 2024



REVA AZHARI AMIRUL H
NPM : 2008100022

DAFTAR ISI

ABSTRAK	i
KATA PENGANTAR.....	iii
DAFTAR ISI.....	v
DAFTAR TABEL.....	vii
DAFTAR GAMBAR.....	viii
BAB I PENDAHULUAN 1	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	2
1.3 Tujuan	3
1.4 Batasan Masalah	3
1.5 Manfaat	3
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	4
2.1 Landasan Teori.....	4
2.2 <i>Electronic Commerce</i>	5
2.3 <i>Marketplace</i>	15
2.4 Shopee.....	20
2.5 Media Komunikasi.....	27
2.6 Komunikasi Pemasaran.....	29
2.7 Usaha Mikro Kecil Menengah (UMKM).....	34
2.8 Toko UD. RENA	35
2.9 Analisi SWOT	39
BAB III GAMBARAN UMUM BENTUK USAHA.....	41
3.1 Data Umum <i>Online Shop</i> PupukRENA	41
3.2 Visi dan Misi.....	43
3.3 Struktur Kepegawaian <i>Online Shop</i> Pupuk RENA	44
3.4 Landasan Badan Hukum Usaha	45

3.5 Denah Lokasi	47
3.6 Jam Operasional.....	47
3.7 Jenis Produk	48
3.8 Modal Awal Toko UD RENA	50
BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN.....	52
4.1 Analisis Strategi Pemasaran Ditoko UD. Rena	52
4.2 Analisis Kualitas Pelayanan Ditoko UD. Rena	65
4.3 Analisi Permasalahan Hambatan Dan Solusi Pemasaran Ditoko UD. Rena	65
4.4 Laporan Keuangan Toko UD. Rena	73
4.5 Hasil Analisi SWOT.....	78
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN	86
5.1 Kesimpulan	86
5.2 Saran.....	87
DAFTAR PUSTAKA	89
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

	Halaman
Tabel 2.1 Klasifikasi Bisnis <i>E-Commerce</i> di Indonesia	9
3.1 Daftar Harga UD. RENA	48
4.1 Laporan Keuangan Tahun 2022	73
4.2 Laporan Keuangan Tahun 2023	73

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Proses bisnis <i>marketplace</i>	19
2.2 Logo shopee	20
2.3 Foto Aplikasi Shopee Di <i>Play Store</i>	22
2.4 Foto Gratis Ongkir Shopee	23
2.5 Foto Fitur Promo Toko	24
2.6 Foto Fitur Voucher Ikuti Toko.....	25
2.7 Foto Fitur Voucher Toko Saya	26
3.1 Spanduk Toko UD. RENA	41
3.2 Struktur Kepegawaian.....	45
3.3 Surat Ijin Toko UD. RENA	46
3.4 Denah Lokasi Toko UD. RENA	47
3.5 Toko UD. RENA	50
3.6 Berbagai Jenis Bibit, Racun Dan Pupuk	51
4.1 Produk Pupuk dan Racun di Toko UD. Rena	53
4.2 Akun instagram UD. Rena.....	57
4.3 Akun facebook UD. Rena.....	57
4.4 Akun Youtube UD. Rena.....	58
4.5 Akun Tiktok UD. Rena	58
4.6 Strategi Produk ditoko UD. Rena	74
4.7 Strategi Harga Produk ditoko UD. Rena	75
4.8 Strategi Promosi Produk Ditoko UD. Rena	76
4.9 Strategi Tempat Ditoko UD. Rena.....	76
4.10 Hasil Kwadran SWOT Ditoko UD. Rena	78