

**PENGARUH HARGA, GAYA HIDUP, DAN FITUR PRODUK
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SMARTPHONE
OPPO PADA TOKO KITA-KITA PONSEL
RANTAUPRAPAT**

SKRIPSI

**Untuk Memenuhi Persyaratan Memperoleh Gelar Sarjana
Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis
Universitas Labuhanbatu**



OLEH

SELI ELTA SUCI

NPM: 1901100224

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN
FAKULTAS EKONOMI DAN BISNIS
UNIVERSITAS LABUHANBATU
RANTAUPRAPAT
2023**

LEMBAR PENGESAHAN SKRIPSI

NAMA : SELI ELTA SUCI
NPM : 1901100224
PROGRAM STUDI : S1-MANAJEMEN
JUDUL SKRIPSI : PENGARUH HARGA, GAYA HIDUP, DAN
FITUR PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN SMARTPHONE OPPO PADA
TOKO KITA-KITA PONSEL
RANTAUPRAPAT

RANTAUPRAPAT, 2024

PEMBIMBING I

Dr. Hayanuddin Safr, SE,M.Si
NIDN : 0108066503

PEMBIMBING II

Raja Saul Marto Hendry, SE., M.M
NIDN : 0108036507

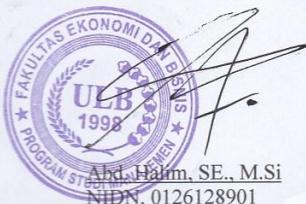
Menyetujui :

DEKAN



Pristiyono, SE., M.Si
NIDN.0116118301

KAPRODI MANAJEMEN



Abd. Halim, SE., M.Si
NIDN. 0126128901

LEMBAR PERNYATAAN ORIGINAL SKRIPSI

Yang bertandatangan di bawah ini :

NAMA : SELI ELTA SUCI
NPM : 1901100224
PROGRAM STUDI : S1-MANAJEMEN
JUDUL SKRIPSI : PENGARUH HARGA, GAYA HIDUP, DAN
FITUR PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN
PEMBELIAN SMARTPHONE OPPO PADA
TOKO KITA-KITA PONSEL
RANTAUPRAPAT

Dengan ini penulis menyatakan bahwa skripsi ini disusun sebagai syarat untuk memperoleh gelar Sarjana pada Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu adalah hasil karya tulis penulis sendiri. Semua kutipan maupun rujukan dalam penulisan skripsi ini telah penulis cantumkan sumbernya dengan benar sesuai dengan ketentuan yang berlaku.

Jika di kemudian hari ternyata ditemukan seluruh atau sebagian skripsi ini bukan hasil karya penulis atau plagiat, penulis bersedia menerima sanksi pencabutan gelar akademik yang disandang dan sanksi-sanksi lannya sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku.

Rantauprapat, 2024

Yang Membuat Pernyataan



SELI ELTA SUCI

ABSTRAK

SELI ELTA SUCI, 1901100224, PENGARUH HARGA, GAYA HIDUP, DAN FITUR PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SMARTPHONE OPPO PADA TOKO KITA-KITA PONSEL RANTAUPRAPAT, SKRIPSI, 2023

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui Pengaruh Harga, Gaya Hidup, Dan Fitur Produk Terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Oppo pada Toko Kita-kita Ponsel Rantauprapat. Jenis penelitian ini adalah Penelitian Asosiatif. Pengumpulan Data dalam Penelitian ini dilakukan melalui pendekatan *survey* dengan jenis penelitian deskriptif kuantitatif dengan menyebar kuesioner kepada 96 responden, sedangkan populasi yang dijadikan dalam penelitian ini adalah Pembeli Smartphone Oppo/Pengunjung Toko Kita-kita Ponsel Rantauprapat. Teknik pengumpulan data dilakukan dengan wawancara, kuesioner dan studi dokumentasi. Alat analisis data yang digunakan pada penelitian ini menggunakan *SPSS (Statistical Product Sofware Solution)*. Analisis data dalam penelitian ini adalah analisis deskriptif, analisis regresi linear berganda, pengujian hipotesis dengan menggunakan uji signifikan parsial (uji t), pengujian signifikan simultan (uji F), dan pengujian koefisien determinasi (R^2). Hasil penelitian ini menunjukkan bahwa secara parsial (uji t) diketahui bahwa Variabel Harga berpengaruh negatif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian. Variabel Gaya Hidup berpengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian. Kemudian Variabel Fitur Produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Oppo di Toko Kita-kita Ponsel Rantauprapat. Pada pengujian secara simultan (uji F) diketahui bahwa Harga, Gaya Hidup, dan Fitur Produk berpengaruh dan signifikan terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Oppo Pada Toko Kita-kita Ponsel Rantauprapat.

Kata Kunci: Harga, Gaya Hidup, Dan Fitur Produk, Keputusan Pembelian.

KATA PENGANTAR

Penulis mengucapkan puji dan syukur kepada Allah SWT atas segala pertolongan dan kasih karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Skripsi ini sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Ekonomi pada Universitas Labuhanbatu. Dalam penulisan Skripsi ini penulis mengangkat judul **“Pengaruh Harga, Gaya Hidup, Dan Fitur Produk Terhadap Keputusan Pembelian Smartphone Oppo Pada Toko Kita-Kita Ponsel Rantauprapat”**.

Teristimewa penulis mengucapkan terima kasih kepada ayahanda dan ibunda atas segala kasih sayang dan doa yang tiada henti yang selalu dilimpahkan kepada penulis dan kepada saudara-saudaraku terima kasih untuk doa dan dukungan yang kalian berikan. Pada kesempatan ini penulis juga menyampaikan terima kasih kepada semua pihak yang telah memberikan bantuan dan bimbingan, yaitu kepada :

1. Bapak Alm. DR. H. Amarullah Nasution, SE, MBA selaku Ketua Yayasan Universitas Labuhanbatu.
2. Bapak Ade Parlaungan Nasution, SE, M.Si, Ph.D selaku Rektor Universitas Labuhanbatu.
3. Bapak Pristiyono, SE, M.Si selaku Dekan Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.
4. Bapak Abd. Halim, SE, M.Si selaku Ketua Program Studi Manajemen Fakultas Ekonomi dan Bisnis Universitas Labuhanbatu.

5. Bapak Dr. Hayanuddin Safri, SE, M.SI selaku Dosen Pembimbing I dan Bapak Raja Saul Marto Hendry, SE, MM selaku Dosen Pembimbing II atas segala arahan dan bimbingannya selama penyusunan Proposal Skripsi ini.
6. Kepada kedua Orang Tua Saya yang selama ini memberikan dukungan dan doanya tanpa hentinya.
7. Seluruh Dosen Universitas Labuhanbatu yang selama ini telah memberikan ilmu yang tiada ternilai harganya.
8. Seluruh teman-teman dan semua pihak yang telah memberikan saran dan membantu dalam penyelesaian Proposal Skripsi ini.

Penulis menyadari bahwa Skripsi ini masih jauh dari sempurna dan masih banyak kekurangan dalam penyajiannya karena kemampuan yang masih terbatas, untuk itu peneliti dengan rendah hati akan menerima saran-saran dan petunjuk yang bersifat membangun yang ditujukan untuk lebih menyempurnakan Skripsi ini. Harapan peneliti semoga Skripsi ini bermanfaat bagi peneliti sendiri dan bagi para pembaca pada umumnya. Terima Kasih.

Rantauprapat, 17 Februari 2023

Penulis



**Seli Elta Suci
NPM. 1901100224**

DAFTAR ISI

	Halaman
ABSTRAK	i
KATA PENGANTAR.....	ii
DAFTAR ISI.....	iv
DAFTAR TABEL	vi
DAFTAR GAMBAR.....	vii
 BAB I. PENDAHULUAN.....	 1
A. Latar Belakang Masalah.....	1
B. Batasan dan Perumusan Masalah	6
1. Batasan Masalah.....	6
2. Perumusan Masalah	7
C. Tujuan Penelitian.....	7
D. Manfaat Penelitian.....	8
 BAB II. LANDASAN TEORI.....	 9
A. Penelitian Terdahulu	9
B. Uraian Teori.....	12
1. Harga	12
a. Pengertian Harga	12
b. Strategi Penetapan Harga	14
c. Tujuan Penetapan Harga.....	14
d. Indikator Harga	17
2. Gaya Hidup	18
a. Pengertian Gaya Hidup.....	18
b. Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Gaya Hidup	19
c. Jenis- Jenis Gaya Hidup	23
d. Indikator Gaya Hidup.....	24
3. Fitur Produk	25
a. Pengertian Fitur Produk.....	25
b. Karakteristik produk yang Berkualitas.....	28
c. Indikator Fitur.....	29
4. Keputusan Pembelian.....	29
a. Pengertian Keputusan Pembelian	29
b. Faktor-Faktor Keputusan Pembelian.....	30
c. Indikator Keputusan Pembelian	31
C. Kerangka Konseptual	32
D. Hipotesis Penelitian.....	34

BAB III. METODE PENELITIAN	35
A. Lokasi dan Waktu Penelitian.....	35
1. Lokasi Penelitian.....	35
2. Waktu Penelitian	35
B. Populasi dan Sampel Penelitian.....	36
C. Definisi Operasional Variabel	37
D. Jenis dan Sumber Data Penelitian	38
1.Data Primer	38
2 Data Skunder.....	39
E. Teknik Pengumpulan Data.....	39
F. Uji Instrumen Penelitian	40
1. Uji Validitas	40
2. Uji Reliabilitas	42
G. Metode Analisis Data.....	43
1. Analisis Regresi Linier Berganda	43
2. Uji Asumsi Klasik.....	44
3. Koefisien Determinasi (R^2).....	45
4. Uji Hipotesis	46
BAB IV. HASIL DAN PEMBAHASAN	48
A. Hasil Penelitian.....	48
1. Sejarah Singkat Smartphone Oppo	48
2. Profil Toko Kita-kita Ponsel Rantauprapat	49
3. Visi dan Misi	50
4. Analisis Deskriptif Identitas Responden Penelitian	50
5. Analisis Deskriptif Variabel Penelitian.....	51
6. Hasil Uji Asumsi Klasik	54
7. Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	60
8. Hasil Analisis Koefisien Determinasi (R^2)	61
9. Uji Hipotesis	63
a.Uji Signifikan Secara Parsial (Uji t).....	63
b.Uji Signifikan Secara Simultan (Uji f).....	64
B. Pembahasan	65
1. Pengaruh Harga terhadap Keputusan Pembelian	65
2. Pengaruh Gaya Hidup terhadap Keputusan Pembelian ..	66
3. Pengaruh Fitur Produk terhadap Keputusan Pembelian .	68
4. Pengaruh Harga, Gaya Hidup, dan Fitur Produk terhadap Keputusan Pembelian.....	69
BAB V. KESIMPULAN DAN SARAN	71
A. Kesimpulan.....	71
B. Saran	71

DAFTAR PUSTAKA
LAMPIRAN

DAFTAR TABEL

Nomor	Judul	Halaman
3.1	Jadwal Kegiatan Penelitian	35
3.2	Definisi Operasional Variabel.....	37
3.3	Hasil Pengujian Validitas Instrumen Penelitian.....	41
3.4	Hasil Pengujian Reliabilitas Instrumen Penelitian.....	42
4.1	Identitas Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	50
4.2	Identitas Responden Berdasarkan Usia.....	51
4.3	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Harga.....	52
4.4	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Gaya Hidup	52
4.5	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Fitur Produk	53
4.6	Distribusi Jawaban Responden Terhadap Keputusan Pembelian	54
4.7	<i>One Sample Kolmogorov Smirnov Test</i>	56
4.8	Hasil Uji Glejser Heteroskedastisitas.....	58
4.9	Hasil Uji Multikolinearitas.....	59
4.10	Hasil Analisis Regresi Linier Berganda.....	60
4.11	Hasil Koefisien Determinasi (R^2).....	62
4.12	Hubungan Antar Variabel	62
4.13	Hasil Uji Parsial (Uji T)	63
4.14	Hasil Uji Simultan (Uji F).....	65

DAFTAR GAMBAR

Nomor	Judul	Halaman
1.1.	Lima Penguasa Pangsa Pasar di Indonesia 2022	3
2.1.	Kerangka Konseptual	34
4.1.	Normal P-Plot	55
4.2.	Grafik Heteroskedastisitas	57